



Other Conference Item

Die nichtpreisliche Wettbewerbsfähigkeit der schweizerischen Wirtschaftszweige

Author(s):

Arvanitis, Spyridon

Publication Date:

2002

Permanent Link:

<https://doi.org/10.3929/ethz-a-004295954> →

Rights / License:

[In Copyright - Non-Commercial Use Permitted](#) →

This page was generated automatically upon download from the [ETH Zurich Research Collection](#). For more information please consult the [Terms of use](#).

Die nichtpreisliche Wettbewerbsfähigkeit der schweizerischen Wirtschaftszweige

Dr. Spyros Arvanitis
Konjunkturforschungsstelle der ETH Zürich

Überblick

- Fragestellung:
 - = *qualitätsbezogene* Konkurrenzfähigkeit
 - = *technologische* Konkurrenzfähigkeit
- Vorgehen
- Wichtige Resultate
- Schlussfolgerungen

Fragestellung

- Im Zuge der Internationalisierung der wirtschaftlichen Aktivitäten zunehmende Bedeutung des internationalen *nichtpreislichen* Wettbewerbs
- Nichtpreislicher Wettbewerb definiert anhand folgender Grössen:
 - *Qualität* der Produkte
 - *Technologisches Niveau* der Produkte
- Beurteilung der *Exportleistung* der CH-Industriebranchen im internationalen Vergleich für diese beiden Wettbewerbsdimensionen

Vorgehen

K O F

a) *Qualitätsbezogene* Wettbewerbsfähigkeit:

- Wann weist eine Branche i eines bestimmten Landes j bezogen auf den OECD-Markt einen *Qualitätsvorsprung* für ihre Erzeugnisse auf ?
- > „*Unit Value*“ (Mittelwert) der Exporte höher als jener der Importe bei gleichzeitigem mengenmässigem Handelsbilanzüberschuss für diese Gütergruppe („*Revealed Quality Elasticity*“-Ansatz)
- Somit: Indikator der *qualitätsbezogenen* Konkurrenzfähigkeit der Branche i des Landes j im OECD-Exportmarkt (hier: 12 Länder):

Anteil der Exporte der Branche i des Landes j , für welche ein *Qualitätsvorsprung* besteht

- Datenbasis: OECD-Aussenhandelsstatistik; 5-Steller **K O F** SITC-Gütergruppen
- „Unit Value“-Analyse:
 - 1) Auf der Stufe der *3-Steller*-Branchen (26 wichtige Teilbereiche der 2-Steller-Branchen: Chemie, Kunststoffe, Maschinen- und Fahrzeugbau, Elektrotechnik, Elektronik/Instrumente, Metallherstellung und -bearbeitung)
 - 2) Auf der Stufe der *2-Steller*-Branchen (16 Branchen)
 - 3) Auf der Stufe der *Gesamtindustrie*
 - 4) Auf der Stufe der Technologiesegmente (Hightech-, Medium-Hightech-Bereich)
- 6 Konkurrenzländer: Deutschland, Frankreich, Italien, Belgien, Spanien, Japan
- Grossbritannien, USA: Nur bilateraler Vergleich

b) *Technologische Wettbewerbsfähigkeit:*

- OECD-Klassifikation nach der *Technologieintensität*:
 - 1) *Branchen*: Hightech-, Medium-Hightech-, Medium- und Lowtech-Bereich
 - 2) *Gütergruppen*: Unterteilung der Hightech-Güter in 8 Gütergruppen; weitere Unterteilung in Untergruppen, etc.
- Indikator der *technologischen Wettbewerbsfähigkeit*:

Verhältnis des Anteils der Exporte des Landes i im Hightech-(bzw. Medium-Hightech-)Segment (*Branchen-Ansatz*) bzw. in den 8 Hightech-Gütergruppen (*Gütergruppen-Ansatz*) an den Gesamtexporten zum entsprechenden Anteil der OECD-Exporte

-> Formal: *Revealed Symmetrical Comparative Advantages (RSCA)*-Indizes
- Datenbasis: OECD-Aussenhandelsstatistik

Wichtige Resultate

a) *Qualitätsbezogene* Wettbewerbsfähigkeit:

--> 4 wichtigste Branchen

--> Gesamtindustrie

b) *Technologische* Wettbewerbsfähigkeit:

--> nach Branchen-Ansatz

--> nach Gütergruppen-Ansatz

„Unit Value“-Analysis: Anteil der Exporte (in %) im OECD-Raum, für welche ein *Qualitätsvorsprung* besteht (1998); ausgewählte Branchen verschiedener Länder:

	<i>Chemie</i>	<i>Maschinen- bau</i>	<i>Elektro- technik</i>	<i>Elektronik/ Instrum.</i>	<i>Industrie total</i>
<i>CH</i>	29.1	44.7	37.5	34.5	32.4
<i>D</i>	40.3	46.5	42.1	32.6	40.5
<i>FR</i>	37.7	31.0	27.5	17.9	29.5
<i>IT</i>	14.3	14.5	13.5	6.6	22.7
<i>BEL</i>	32.8	33.4	32.5	19.4	31.1
<i>SP</i>	9.9	16.5	25.8	20.0	15.0
<i>JPN</i>	39.0	32.3	17.4	10.8	26.1

OECD-Raum: 12 Länder

„Unit Value“-Analysis: Anteil der Exporte (in %) nach Grossbritannien, USA und Deutschland, für welche ein *Qualitätsvorsprung* besteht (1998); ausgewählte Branchen:

	<i>Chemie</i>	<i>Maschinen- bau</i>	<i>Elektro- technik</i>	<i>Elektronik/ Instrum.</i>	<i>Industrie total</i>
GBR	29.3	63.6	21.3	26.2	44.8
USA	48.2	50.0	24.9	45.0	44.3
D	33.7	36.9	35.3	29.0	28.4

Nur bilateraler Vergleich CH-GBR und CH-USA

„Unit Value“-Analysis: Rangierung der Industriebranchen anhand des Anteils der Exporte im OECD-Raum, für welche ein *Qualitätsvorsprung* besteht (1998):

	<i>Chemie</i>	<i>Maschinen- bau</i>	<i>Elektro- technik</i>	<i>Elektronik/ Instrum.</i>	<i>Industrie total</i>
<i>CH</i>	5	2	2	1	2
<i>D</i>	1	1	1	2	1
<i>FR</i>	3	5	4	5	4
<i>IT</i>	6	7	7	7	6
<i>BEL</i>	4	3	4	4	3
<i>SP</i>	7	6	5	3	7
<i>JPN</i>	2	4	6	6	5

OECD-Raum: 12 Länder

Rangierung der Länder in den vier Technologiesegmenten
(*Branchen-Ansatz*) anhand der RSCA-Indizes (1998):

	<i>Hightech</i>	<i>Medium- Hightech</i>	<i>Medium- Lowtech</i>	<i>Lowtech</i>
<i>CH</i>	7	3	9	11
D	8	2	10	10
FR	6	8	8	5
IT	12	10	4	1
GBR	2	7	7	8
NLD	5	12	6	2
SWE	3	11	5	4
JPN	4	1	11	12
USA	1	5	12	9

Vergleich unter 12 Ländern (hier: ohne Spanien, Belgium, Österreich)

Rangierung der Länder in fünf *Hightech*-Gütergruppen
anhand der RSCA-Indizes (1998):

	<i>Pharma</i>	<i>Instrumente</i>	<i>Elektr. Maschinen</i>	<i>Chemie</i>	<i>Nichtelektr. Maschinen</i>
<i>CH</i>	1	1	6	1	1
D	7	2	4	4	4
FR	6	12	12	5	11
IT	4	9	5	6	2
GBR	8	8	3	7	9
NLD	10	10	10	8	12
SWE	9	7	11	12	8
JPN	12	5	1	11	6
USA	11	3	9	9	10

CH-Rang: 10 (Luftraumfahrt); 11 (Computer); 12 (Elektronik);
Vergleich unter 12 Ländern (hier: ohne Spanien, Belgium, Österreich)

Schlussfolgerungen

Qualitätsbezogene Konkurrenzfähigkeit:

- 2. Rang in den Bereichen Maschinenbau, Elektrotechnik, Metallindustrie
- 1. Rang im Bereich Elektronik/Instrumente
- Relativ niedriger Rang (5.) im Chemiebereich (inkl. Pharma)
- 2. Rang für die Industrie insgesamt
- Auch gegenüber USA/GBR insgesamt gute Position

--> *Insgesamt gute Position im Qualitätswettbewerb*

Technologische Konkurrenzfähigkeit:

- *Ausgeprägter Schwerpunkt der CH-Exporte im Medium-Hightech-Segment*
 - *Pharma als CH-Schwerpunkt im Hightech-Bereich*
 - *Historisch bedingte schwache Präsenz in den Hightech-Gütergruppen (Raumfahrtindustrie; Computer/Elektronik), deren Entwicklung mit dem (primär staatlich finanziertem) Rüstungssektor eng verbunden war oder durch „economies of scale“ gekennzeichnet war*
- > Insgesamt starke Position im technologischen Wettbewerb*